

TRANSFORM'UP

by



BOOSTER D'INNOVATION

RC&A  
CONSULTING

## 12 mois pour réussir la TRANSITION NUMÉRIQUE de votre cabinet !

# TRANSFORM'UP

### ROAD SHOW 2017

Paris 18/10 - Lyon 14/11 - Aix en Provence 16/11

Bordeaux 28/11 - Strasbourg 30/11 - Rennes 07/12

Animé par **RC&A Consulting**, **Booster d'Innovation** et **10 partenaires innovants** de la Profession comptable :



**Objectif** : apporter des SOLUTIONS CONCRETES aux dirigeants de cabinets pour accompagner leur Transition digitale et réussir leurs objectifs!

### DEROULEMENT DE LA JOURNEE (9h/18h)

#### THEME DE LA MATINEE : 9h/12h

**Les services attendus par les chefs d'entreprises : que proposent les partenaires de la Profession comptable pour aider les Experts comptables ?**

**Ouverture de la journée par Stéphane Regnier et Francine Conrad**

Lancement de TRANSFORM'UP [www.transformup.fr](http://www.transformup.fr)

ou « Comment aider les dirigeants à transformer leur modèle pour satisfaire leurs clients -  
Changer, pour quelle finalité ? »

**1<sup>ère</sup> table ronde 10h/10h45****« Devenir le conseiller du chef d'entreprise avec un REPOSITIONNEMENT STRATEGIQUE dédié au pilotage de gestion »**

Les **services** attendus par les clients : les Experts comptables sont-ils en phase ?  
Que faut-il changer, améliorer ?

Questions/Réponses avec la salle

**2<sup>ème</sup> table ronde 11h/11h45****« Comment choisir les nouvelles missions attendues par les clients et la bonne organisation productive »**

Les **besoins** sont-ils bien identifiés ?  
L'**organisation du cabinet** est-elle adaptée ? Quelles solutions ?

Questions/Réponses avec la salle

**Clôture de la matinée par Stéphane Regnier et Francine Conrad**

**COCKTAIL DEJEUNATOIRE****THEME DE L'APRES MIDI : 14h/18h**

**Les solutions concrètes POUR REUSSIR SON PROJET et satisfaire ses clients**  
**L'accompagnement**

**Ouverture de l'après midi par Stéphane Regnier et Francine Conrad**

Les 7 étapes du Parcours « Transformation & Performance » : les résultats attendus  
[www.transformup.fr](http://www.transformup.fr)

### 3<sup>ème</sup> table ronde 15h/15h45

#### « Adopter des outils SaaS pour capter des clients : convaincre les clients actuels de collaborer et en attirer de nouveaux »

Comment les partenaires de Transform'Up peuvent-ils aider les Experts comptables à proposer plus de services à leurs clients ?

Questions/Réponses avec la salle

PAUSE

### 4<sup>ème</sup> table ronde 16h15/17h

#### « Convaincre les associés, cadres et collaborateurs de l'urgence des nouveaux outils SaaS orientés clients : la CONDUITE DU CHANGEMENT et le Management des RH »

**Le facteur humain** : au centre de la réussite du projet numérique.  
Comment faire **adhérer** les équipes ?

Questions/Réponses avec la salle

## CONCLUSION

« Profiter de la période fiscale pour exploiter ce qui a été construit avec le programme d'accompagnement Transform'Up et ses partenaires ! »